



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie **im Außendienst (bayernweit)** als

Mitarbeiter (m/w/d) B2B-Vertrieb im Außendienst

Als Telekommunikationsdienstleister aus der Region für die Region setzt sich LEONET dafür ein, Bayern flächendeckend mit der digitalen Welt zu verbinden, sodass jeder Mensch in der Region die Chance hat, die Welt von morgen mitzugestalten. Wir gleichen eventuelle Standortnachteile durch innovative Lösungen aus und stärken die Verbindungen zwischen den Menschen hier bei uns vor Ort. Dabei sind wir mehr als nur ein Internetanbieter! Wir stärken das soziale Miteinander, erschließen neue Absatzmöglichkeiten und rüsten den nicht urbanen Raum für die Zukunft. Ein Mehrwert für alle Lebensbereiche – das ist Digitalisierung mit LEONET!

Ihre Aufgabengebiete:

- Aktive Vermarktung der LEONET AG Business Produkte (Produktbereich Kupfer- und Glasfasertechnologie)
- Zielgruppen sind Geschäftskunden (KMU), kommunale Einrichtungen und Vereine
- Akquisition, Betreuung und Direktvertrieb
- Teilnahme an Infoveranstaltungen & deren Organisation
- Verkauf an Neu- & Bestandskunden
- Sicherstellung der internen Qualitätsanforderungen und der Kundenzufriedenheit
- Erfassung von Kundendaten und Aufträge innerhalb der internen LEONET AG Systeme
- Die Kontaktaufnahme erfolgt hauptsächlich durch eigene Akquisition und Direktvertrieb. Dabei arbeiten Sie eng mit unseren anderen Geschäftseinheiten zusammen.

Unsere Erwartungen an Sie:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Kenntnisse über Produkte / Dienstleistungen eines TK-Unternehmens / Internetproviders wünschenswert
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- Sehr hohes Kundenverständnis
- Freude am Verkauf und daran, unseren Kunden beratend zur Seite zu stehen
- Vertriebsorientiertes Denken und Handeln
- Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung sowie schnelle Auffassungsgabe
- Eigeninitiative, Flexibilität & Verantwortungsbewusstsein
- Offenes, fröhliches und verbindliches Auftreten
- Sicherer Umgang mit dem PC (gängige Office Software)
- Exzellente Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein Klasse B

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung
- Anreize zur betrieblichen Altersvorsorge
- Anreize zu vermögenswirksamen Leistungen
- Home-Office Regelung
- Möglichkeiten zu individuellen, bedarfsorientierten Weiterbildung
- Regelmäßige Geschäftsführungs- Informationsveranstaltungen
- Regelmäßige, interner Pressespiegel
- Gründliche Einarbeitung durch unser junges, sympathisches Team
- Flache Hierarchien
- Schnelle Entscheidungswege
- Zukunftsorientierter, krisensicherer Arbeitsplatz
- Zukunftsorientierte, belastbare Business-Story

Sie suchen eine berufliche Herausforderung und denken in originellen Mustern? Sie ziehen an einem Strang mit Ihren Kollegen, um Visionen zu verwirklichen? Sie ergreifen Chancen unmittelbar und machen keinen Halt vor neuen Ideen?

Dann passen Sie perfekt in unser Team!

Bewerben Sie sich noch heute per E-Mail an karriere@leonet.de oder über unser Karriereportal auf www.leonet.de/karriere.